

¿QUIERES EVOLUCIONAR COMO EMPRENDEDOR?

Logra una mentalidad más exitosa en las ventas y como empresa

📍 Semillero de Empresas
Piornal

📍 Espacio Colaborativo
Cabezuela del Valle

📅 29 y 30 de noviembre

📅 29 y 30 de noviembre

🕒 19.00 h. a 21.30 h.

🕒 19.00 h. a 21.30 h.

Contacta con nosotros

OPAEX

calle José Martínez Ruiz 11,
06800 Mérida

Mail:

administración@opaextremadura.com

Web: www.opaextremadura.com

Tlfn: 924 95 01 69

Móvil: 681 391 203

610 088 219



Formación aplicada a las habilidades en
la gestión empresarial

Organiza:

Colabora:

Financiado:

Orga



Finan:



Col:

MÁS ACCIÓN MENOS DISPERSIÓN

Aprende a poner foco y descubre las habilidades que te lleven al siguiente nivel

Nº horas

5

Formato

Presencial

Recursos

Cuaderno de trabajo

- Analiza tu situación de forma individual para saber en qué lugar te encuentras y hacia dónde te quieres dirigir. *(Los asistentes recibirán documentación previa para que ese primer día la lleven cumplimentada).*
- Habilidades comunicativas necesarias para ser un empresario o emprendedor con proyección de futuro.
- Claves para impulsar la acción y eliminar la dispersión.
- Cómo incorporar una mentalidad ganadora
- Espacio grupal para dudas y preguntas.

Imparte:

Ángela Caminero López de Silva

Coach y mentora de liderazgo, especialista en el desarrollo del potencial humano, y desarrollo de habilidades

Organiza:

opaex
Asociación Empresarial
Valle del Jerte

Colabora:

**ASOCIACIÓN EMPRESARIAL
VALLE DEL JERTE**

Financiado:

**DIPUTACIÓN
DE CÁCERES**



Imparte:

Susana Vega Calderón

Formadora en ventas diferenciadoras y consultora en fidelización de clientes.

Organiza:

opaex
Asociación Empresarial
Valle del Jerte

Colabora:

**ASOCIACIÓN EMPRESARIAL
VALLE DEL JERTE**

Financiado:

**DIPUTACIÓN
DE CÁCERES**

HABILIDADES COMUNICATIVAS PARA LA VENTA

Mejora tu comunicación y reconcíliate con las ventas

Nº horas

5

Formato

Presencial

Recursos

Cuaderno de trabajo

- Cómo aprovechar la oportunidad de venderte cuando te presentas con tu factor diferencial.
- Cómo descubrir quién es tu cliente ideal y saber comunicarte de forma efectiva con él.
- Ventajas de conocer muy bien a tu cliente para su fidelización.
- Espacio grupal para dudas y preguntas.