

TÚ MARCAS LA DIFERENCIA

FORMACIÓN GRATUITA EN COMERCIALIZACIÓN E INGLÉS.
PRÁCTICAS REMUNERADAS EN EMPRESAS.

¡PLAZAS LIMITADAS!

3ª ESCUELA REGIONAL DE VENTAS



Prácticas remuneradas en empresas



Programa Superior de Técnico Comercial por ESIC



Acreditación de inglés Cambridge Linguaskill



De julio a noviembre de 2022

REQUISITOS

Tener entre 18-30 años

Estar desempleado

Estudios: Bachillerato o FP

Inscrito en Garantía Juvenil.



La Escuela Regional de Ventas es una iniciativa innovadora que pone en marcha la Fundación Globalcaja HXXII para fomentar la empleabilidad de los jóvenes castellano-manchegos. Está cofinanciada por el Fondo Social Europeo, la Iniciativa de Empleo Juvenil y la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha a través del Programa Operativo de Empleo Juvenil 2014-2020.

QUEREMOS SER EL PUNTO EN EL QUE SE
ENCUENTREN EL TALENTO DE LOS JÓVENES
Y LAS NECESIDADES DE LAS EMPRESAS



TITULACIÓN PROPIA DE ESIC BUSINESS & MARKETING SCHOOL

Una oportunidad única para que los participantes reciban de forma gratuita una formación de alto nivel, con titulación de Programa Superior de Técnico Comercial propia de ESIC Business & Marketing School, la mejor escuela de marketing del país, en uno de los sectores que más salidas tiene de cara al mercado laboral, acreditación de inglés por Cambridge Assessment English, y de que puedan realizar prácticas remuneradas en empresas, todo ello dirigido a facilitar su acceso a un puesto de trabajo.



FORMACIÓN Y PRÁCTICAS BECADAS

La formación se desarrollará en un programa de 508 horas, de las cuales 208 horas serán de formación académica (120 presenciales y 88 se impartirán online, 40 de ellas de Inglés) y 300 horas de formación práctica en empresas. Los alumnos tendrán las puertas abiertas de empresas de relevancia en su territorio para poder aterrizar lo aprendido. Las empresas verán mejorada su competitividad con la implicación de los jóvenes, sin tener coste alguno ni vinculación laboral.



DÓNDE Y CUÁNDO SE IMPARTE

La tercera edición de la ERV se va a impartir en Ciudad Real, Albacete y Cuenca, y tendrá lugar de julio a noviembre, tanto para la formación como para las prácticas. La mejor ocasión para las empresas castellano-manchegas de encontrar una cantera de profesionales competentes y motivados con capacidad para impulsar sus áreas comerciales.

¿QUIERES SABER MÁS?

<https://fundacionglobalcajahxxii.com/escuela-regional-de-ventas/>