



OFERTA DE EMPLEO

PUESTO: TÉCNICO/A COMERCIAL

TIPO DE CONTRATO: INDEFINIDO A JORNADA COMPLETA

DESCRIPCIÓN:

Somos una empresa del sector hortofrutícola dedicada a la producción y comercialización de productos frescos en mercados nacionales e internacionales. Apostamos por la calidad, la innovación, el desarrollo profesional y la formación continua de nuestro equipo.

Buscamos incorporar un/a **Técnico/a Comercial** con ganas de aprender, crecer y desarrollarse profesionalmente dentro de un equipo comercial dinámico, cuya misión es dar soporte operativo al área comercial, participando en la gestión y seguimiento de la cartera asignada, ejecutando acciones comerciales básicas y desarrollando progresivamente competencias profesionales bajo la supervisión de perfiles Senior o de la Dirección Comercial

FUNCIONES PRINCIPALES:

- Gestión de la cartera de clientes nacional e internacional asignada.
- Ciclo completo de ventas: preparación de ofertas, seguimiento de pedidos, resolución de incidencias y cobros. Seguimiento administrativo de las operaciones comerciales.
- Participar en el mantenimiento y ampliación de la cartera de clientes.
- Realizar prospecciones iniciales de nuevos clientes y oportunidades.
- Ejecutar acciones comerciales.
- Colaborar en la ejecución del plan de marketing y comunicación.
- Asistir a ferias y eventos comerciales.
- Colaborar en tareas de compra o captación de producto cuando sea necesario.

REQUISITOS:

Experiencia

- Experiencia mínima de **1 a 2 años** en áreas comerciales, ventas o atención al cliente.
- Conocimientos básicos del sector hortofrutícola (valorable).



Formación

- Formación universitaria o FP superior en ADE, Comercio Internacional, Marketing, Ventas, Agronomía o similar (valorable).

Competencias Técnicas

- Manejo operativo de herramientas digitales y CMR.
- Capacidad para gestionar documentación comercial.
- Conocimiento del entorno comercial y de ventas (demostrable).
- Idiomas: Nivel alto de inglés. Valorable otros idiomas.
- Disponibilidad para viajar

Competencias Personales

- Alta capacidad de aprendizaje y adaptación.
- Organización y atención al detalle.
- Comunicación clara y orientación al cliente.
- Trabajo en equipo.
- Orientación a resultados.

🌸 NUESTROS VALORES:

En la Agrupación de Cooperativas Valle del Jerte trabajamos guiados por cuatro valores que nos definen y nos unen: UNIDAD, COMPROMISO, INTEGRIDAD y RESPONSABILIDAD.

Si compartes estos valores y deseas formar parte de un proyecto cooperativo y sostenible, ¡te esperamos!

✉ ENVÍA TU CURRÍCULUM:

✉ Correo electrónico: srubio@ac-vallejerte.es

Indica en el asunto: Oferta **TÉCNICO/A COMERCIAL**

Plazo de Recepción de Currículums: **Hasta el 08 de Febrero 2026 incluido.**