



Acciones de Formación dirigidas a personas trabajadoras desempleadas

Curso gratuito:

10/0095/2024 Venta de productos y servicios turísticos

Certificado de Profesionalidad HOTG0208

Duración: 560 (horas)

Fecha de inicio: 2ª QUINCENA AGOSTO 2025 Fecha de fin: DICTIEMBRE 2025

Plazo de matriculación: hasta 2ª QUINCENA AGOSTO 2025

Titulación exigida: Título de Bachiller. Certificado de profesionalidad de nivel 3. Certificado de profesionalidad de nivel 2 de la misma familia profesional. Cumplir el requisito académico de acceso a los ciclos formativos de grado superior o bien haber superado las correspondientes pruebas de acceso reguladas por las administraciones educativas. Tener superada la prueba de acceso a la universidad para mayores de 25 años y/o de 45 años. Tener las competencias clave Nivel 3

Nombre del Centro: ADEÓN I+D FORMACIÓN S.L. Dirección: Polígono 7

Parcela 384, paraje "La Cañada" Población: ALCUESCAR

Teléfono de contacto: 649453300 /680 29 20 24









Certificado de Profesionalidad HOTG0208: Venta de Productos y Servicios Turísticos

Formación especializada para potenciar el turismo en una de las regiones más auténticas de España











¿Qué es el Certificado HOTG0208?

Una formación oficial regulada por el Servicio Público de Empleo Estatal que te capacita profesionalmente para:

- Comercializar destinos y productos turísticos con garantías
- Gestionar departamentos en agencias de viajes y entidades turísticas
- Desarrollar una carrera profesional reconocida en el sector

Corresponde al Nivel 3 de cualificación profesional dentro de la familia de Hostelería y Turismo.











Competencias Clave del Certificado



Promoción y venta

Desarrollo de estrategias efectivas para la comercialización de servicios turísticos, creación de paquetes atractivos y técnicas de venta persuasiva adaptadas al mercado actual.



Gestión económico-administrativa

Administración eficiente de recursos, contabilidad específica para agencias de viajes, gestión de proveedores y control de costes operativos.



Comunicación en inglés

Dominio del vocabulario técnico del sector turístico en inglés, atención al cliente internacional y resolución de incidencias en entornos multilingües.



Gestión de información

Organización de unidades de distribución turística, sistemas de información actualizada y gestión de bases de datos de clientes y destinos.









Módulos Formativos y Duración

Programa completo diseñado para dominar todos los aspectos de la venta turística:

1

Promoción y venta de servicios turísticos

250 horas. Aprenderás técnicas de marketing turístico, creación de paquetes, negociación con proveedores y estrategias de fidelización. 2

Procesos económicoadministrativos

90 horas. Gestión financiera, facturación, control de tesorería y procedimientos administrativos específicos del sector. 3

Gestión de unidades turísticas

120 horas. Dirección de oficinas de información, gestión de equipos y organización de servicios turísticos.

4

Inglés profesional para turismo

90 horas. Vocabulario especializado, comunicación efectiva con clientes internacionales y documentación en inglés.

5

Prácticas profesionales

120 horas. Experiencia real en empresas del sector aplicando los conocimientos adquiridos.

Total: 670 horas de formación especializada









Salidas Profesionales



Al obtener este certificado podrás trabajar como:

Vendedor especializado

En agencias de viajes minoristas, mayoristas y online con capacidad para asesorar y cerrar ventas complejas.

Técnico en promoción

Desarrollando campañas de marketing turístico y creando contenido especializado para destinos como Extremadura.

Jefe de departamento

Gestionando mostradores de atención al cliente o departamentos de reservas en empresas turísticas.

Coordinador de calidad

Supervisando la excelencia en el servicio y asegurando la satisfacción del cliente en agencias y entidades turísticas.











Extremadura, destino ideal para aplicar tus conocimientos turísticos

El Parque Nacional de Monfragüe, un tesoro natural que aprenderás a promocionar y vender como experto en turismo









La importancia de Extremadura en el turismo

Extremadura representa un caso de estudio perfecto para los profesionales del turismo por su:

- Riqueza patrimonial única: Conjuntos históricos como Cáceres, Trujillo y Mérida con vestigios romanos, árabes y medievales.
- Biodiversidad excepcional: Parques naturales, dehesas y embalses que atraen al turismo ornitológico internacional.
- Gastronomía con identidad: Productos con Denominación de Origen como el jamón ibérico, quesos y pimentón.
- Turismo emergente: Sector en constante crecimiento que demanda profesionales cualificados para su desarrollo sostenible.













Conoce y promociona los tesoros turísticos de Extremadura

La Plaza Mayor de Cáceres, Patrimonio de la Humanidad, uno de los muchos destinos que aprenderás a comercializar con el certificado HOTGo208









Tu futuro en el turismo con HOTG0208



Formación oficial reconocida

Certificado con validez en todo el territorio nacional y reconocimiento europeo a través del marco de cualificaciones.



Alta empleabilidad

Sector con demanda creciente de profesionales cualificados, especialmente en destinos emergentes como Extremadura.



Conexión con el sector

Prácticas en empresas reales que facilitan la inserción laboral y la creación de redes profesionales.

iDa el paso hacia una carrera profesional en turismo hoy!

Prepárate para impulsar el turismo extremeño y vender experiencias únicas que quedarán grabadas en la memoria de los viajeros







